

BTSA

TECHNICO-COMMERCIAL

Univers jardins et animaux de compagnie

2
ansDURÉE
de la formationPRÉREQUIS
BAC ou équivalent

VOIE SCOLAIRE

STAGE
12 à 16 semaines en 2 ansRÉSEAUX
professionnels

NIV. 3

CAP

NIV. 4

BAC / BP

NIV. 5

BTS

NIV. 6

Licence

À L'ISSUE DE LA FORMATION le candidat est capable de

- Gérer un espace de vente physique ou virtuel (animer la vente d'une gamme de produits, etc).
- Optimiser la gestion de l'information des processus technico-commerciaux.
- Manager une équipe commerciale.
- Développer une politique commerciale.
- Assurer la relation client ou fournisseur avec une négociation commerciale.
- Savoir conseiller les clients dans un univers végétal.

Délais d'accès à la formation

- 10 jours pour entrer dans la formation après le démarrage de celle-ci et la validation du dossier



POUR QUEL PROFIL ?

- Vous êtes à l'écoute et aimez conseiller
- Vous êtes organisé et autonome
- Vous aimez le végétal et les animaux
- Vous êtes sensibles aux enjeux environnementaux

APRÈS LE BTSA

Poursuites d'Études, notamment :

- Licences Professionnelles (BAC+3)
- Bachelor (BAC+3)
- Classes préparatoires ATS (Adaptation Technicien Supérieur)
- Écoles spécialisées (commerce, ingénieurs, etc)
- Formations complémentaires type CS

Débouchés :

- Technico-commercial itinérant
- Représentant commercial itinérant
- Chef de produit
- Chargé d'affaires techniques
- Responsable / manager de rayon
- Entrepreneur

Visite de l'établissement et
renseignements complémentaires au
02 38 22 60 80

MA FORMATION

Modules	Intitulé	Volume horaire prévisionnel
Généraux	Lettres modernes	58
	Documentation	29
	Langue vivante	159,5
	Education socioculturelle	87
	E.P.S	87
	Mathématiques	72,5
	Technologies informatiques et multimédia	43,5
Professionnels	Sciences Economie sociale et Gestion commerciale	435
	Sciences Economie Sociale et Gestion d'entreprise	174
	Production horticole	101,5
	Animalerie	101,5
	Module d'établissement	87
	Projet personnel et professionnel de l'apprenant	87
	Sciences et technologies des équipements	43,5
	Pluridisciplinarité	174
	Total sur 2 ans	1740



MA CANDIDATURE

- Nous contacter ou nous rencontrer aux portes ouvertes, salons/forums, lors d'une visite collective ou individuelle.
- Envoyer CV et Lettre de Motivation.
- Intégrer le Campus la Mouillère dans ses vœux sur Parcours Sup.
- Déposer son dossier de candidature.

MÉTHODES PÉDAGOGIQUES

- Cours théoriques
- Exercices pratiques avec des cas concrets
- Méthodes expérientielles
- Individualisation des parcours si besoin
- Interaction entre les apprenants

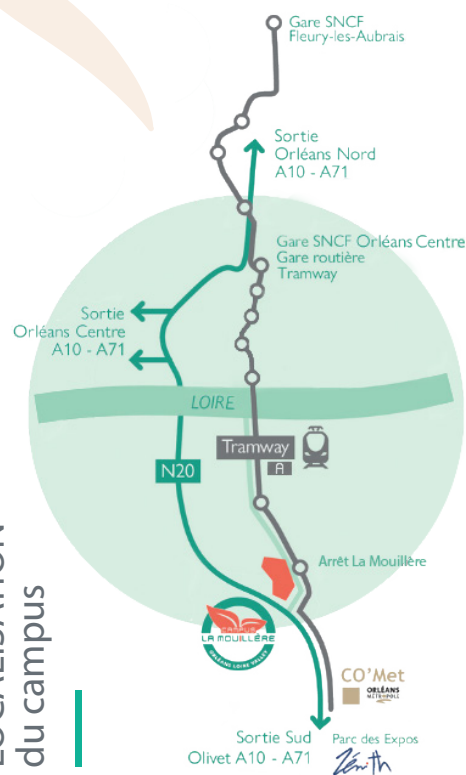
MODALITÉ D'ÉVALUATION

- Contrôle en cours de formation
- Épreuves terminales

LES + DE NOTRE ÉTABLISSEMENT

- Un tutorat pour chaque apprenant
- Une sensibilisation à l'International
- Une offre globale de formation
- Un parc paysager de 3,5 hectares doté d'équipements modernes
- Des solutions d'hébergement et de restauration sur site
- Un réseau d'entreprises
- Un Centre de Ressources et Plateforme digitale pédagogique collaborative
- Certifié QUALIOPI
- Formations accessibles aux personnes en situation de handicap sous certaines conditions

LOCALISATION
du campus



www.campuslamouillere.fr

02 38 22 60 80 - contact@lamouillere.fr - 66, avenue de la Mouillère - 45100 Orléans

Lycée privé sous contrat avec le Ministère de l'Agriculture.

Actions cofinancées par l'Union Européenne.

L'Europe s'engage en Région Centre-Val de Loire avec le Fonds Social Européen.

N° SIRET 775 511 090 00018 - N° RCS Orléans 775 511 090 - Code APE 8532 Z